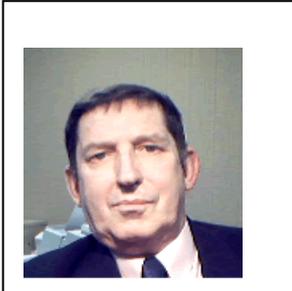


Currículum



Carlos Rosser Marín

- Licenciado en Económicas y Sociología por la Universidad de Friburgo (Suiza).
- Diplomado en Psicoterapia de Grupo por la Facultad de Medicina de Murcia.
- Diplomado en Breakthrough Experience por Concourse of Wisdom, Houston, Texas.

Director de Formación y de la Asesoría Social en Entidad Financiera.

Director Gerente de Imán Consultores S.L.

Autor de “Como Vender a Clientes Resistentes”, “Olvide las Técnicas de Ventas”, “Gestión Telefónica de Cobros” y “Jefes, Clientes, Colaboradores, Pareja”, publicados por Editorial Fundación Confemetal.